**Proyecto ERM**

**Especificación del Caso de Uso: Reporte Base Control – CUERMWEB152**

**VERSIÓN 1.0**

**HISTÓRICO DE REVISIÓN**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **Fecha** | **Versión** | **Descripción** | **Autor** |
| 28/06/2016 | 1.0 | Elaboración de la especificación del caso de uso Reporte Base Control para el Proyecto ERM de acuerdo al Estándar de Casos de Uso 1.3.  Folio CAI 0003944  (Corona Moroleón, 4.12.0.1) | Nancy Elizabeth Villalobos Plascencia |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |

**Tabla de Contenido**

[Especificación de Casos de Uso: Reporte de Venta por Cliente – CUERMWEB131 4](#_Toc444476226)

[1 Introducción 4](#_Toc444476227)

[2 Caso de uso: Reporte de Venta por Cliente – CUERMWEB131 4](#_Toc444476228)

[2.1 Descripción 4](#_Toc444476229)

[3 Diagrama de Casos de Uso 4](#_Toc444476230)

[4 Precondiciones 4](#_Toc444476231)

[4.1 Generales 4](#_Toc444476232)

[4.2 Parámetros 4](#_Toc444476233)

[5 Flujo de eventos 5](#_Toc444476234)

[5.1 Flujo básico 5](#_Toc444476235)

[5.2 Flujos alternos 8](#_Toc444476236)

[5.2.1 Opcionales 8](#_Toc444476237)

[5.2.2 Generales 9](#_Toc444476238)

[6 Poscondiciones 9](#_Toc444476239)

[7 Firmas de Aceptación 9](#_Toc444476240)

# Especificación de Casos de Uso: Reporte Base Control – CUERMWEB152

# Introducción

Este documento contiene la descripción de una secuencia de interacciones entre un actor y el sistema de tal manera que se puede obtener un resultado con valor particular para el actor dentro del flujo básico. También incluye el listado de las precondiciones y poscondiciones que se deben cumplir al inicio y al final del flujo básico además de los posibles flujos alternos y excepciones.

# Caso de uso: Reporte Base Control – CUERMWEB152

## Descripción

Presenta información de las ventas por cliente y producto en un periodo de tiempo determinado. La información podrá consultarse bajo los criterios: CEDI, Ruta(s), Fechas, Esquema(s) de Productos.

# Diagrama de Casos de Uso



# Precondiciones

## Generales

1. Debe existir por lo menos un almacén activo.
2. Deben existir vendedores activos.
3. Deben existir rutas activas.

## Parámetros

1. ReporteW
2. Centro de Distribución
3. Fechas
4. Ruta(s)
5. EsquemaProductos

# Flujo de eventos

## Flujo básico

1. El caso de uso inicia cuando es invocado por el caso de uso **Generar Reportes – CUERMWEB01**
2. El sistema obtiene el nombre del reporte seleccionado:
   1. **VAVDescripcion**
      1. VARCodigo = ‘REPORTEW’
      2. VAVClave = ReporteW recibido como parámetro
      3. Descripcion
3. El sistema obtiene la siguiente información de la compañía:
   1. **Configuracion**
      1. NombreEmpresa
4. El sistema obtiene la siguiente información de las ventas surtidas (incluyendo las que provienen de consignas liquidadas) realizadas de acuerdo a las fecha(s), ruta(s) y esquema(s) (estos últimos 2 en caso de aplicar), seleccionados como filtro:
   1. **TransProd**
      1. TransProdID
      2. VisitaClave
         1. **Visita**
            1. VisitaClave = <TransProd.VisitaClave>
            2. ClienteClave

**Cliente**

ClienteClave = <Visita.ClienteClave>

Clave

RazonSocial

NombreCorto

TipoEstado

AlmacenID

**ClienteEsquema**

ClienteClave = <Cliente.ClienteClave>

EsquemaId

TipoEstado = 1

**Esquema**

EsquemaId = <ClienteEsquema.EsquemaId>

EsquemaIdPadre

Nombre

Tipo = 1

TipoEstado = 1

**Esquema**

EsquemaId = <Esquema.EsquemaIDPadre>

Clave = “MOD” o “FOCO” o “GIRO”

Tipo = 1

TipoEstado = 1

**ActivoClienteHist**

ActivoClave

ActivoClienteHistId

ClienteClave = <Cliente.ClienteClave>

TipoEstado = 1

**Activo**

ActivoClave = <ActivoClienteHist.ActivoClave>

Nombre

Tipo

* + - * 1. RUTClave = Ruta(s) seleccionada(s) como filtro *(\*\*en caso de aplicar)*

**Ruta**

RUTClave = <Visita.RUTClave>

Descripcion

Tipo

AlmacenID

**Almacen**

AlmacenId = <Ruta.AlmacenId>

Clave

Nombre

* + - * 1. VendedorID

**VENCentroDistHist** *(\*\*en caso de que se haya seleccionado un CEDI como filtro, de lo contrario se omite esta parte de la consulta)*

VendedorID = <Visita.VendedorID>

AlmacenId

VCHFechaInicial <= Fecha(s) seleccionada(s) como filtro

FechaFinal >= Fecha(s) seleccionada(s) como filtro

**Almacen**

AlmacenId

Clave = Centro de Distribución seleccionado como filtro

Nombre

* + 1. Si <DiaClave1 = Null>
       1. DiaClave
       2. **Dia**
          1. DiaClave
          2. FechaCaptura = Rango de fechas seleccionadas como filtro
    2. Si <DiaClave1 <> Null>
       1. DiaClave1
       2. **Dia**
          1. DiaClave
          2. FechaCaptura = Rango de fechas seleccionadas como filtro
    3. Tipo = 1
    4. TipoFase = 2 ó 3
    5. **TransProdDetalle**
       1. TransProdID = <TransProd.TransProdId>
       2. TransProdDetalleID
       3. ProductoClave
       4. TipoUnidad
       5. Cantidad
       6. Promocion <> 2
       7. **Producto**
          1. ProductoClave = <TransProdDetalle.ProductoClave>
          2. Nombre
          3. Contenido
          4. Venta
       8. **ProductoEsquema** *(\*\*en caso de que se haya seleccionado uno o más Esquemas de Productos como filtro, de lo contrario se omite esta parte de la consulta)*
          1. ProductoClave <TransProdDetalle.ProductoClave>
          2. EsquemaId = EsquemaProductos seleccionado(s) como filtro

1. El sistema presenta la siguiente información de la compañía:
   1. **Nombre Empresa:** <Configuracion.NombreEmpresa>
2. El sistema presenta el nombre del reporte
3. El sistema presenta la siguiente información en el encabezado de acuerdo con la información seleccionada como filtro:
   1. **Agencia:** Se presenta la información correspondiente a la clave <Almacen.Clave> y nombre <Almacen.Nombre> del Centro de Distribución recibido como parámetro, separados por un guion medio. En caso de que no se haya seleccionado un Centro de Distribución como filtro, se presenta la leyenda “Todas”.
   2. **Ruta:** Se presenta la clave <Ruta.RUTClave> y descripción <Ruta.Descripcion> separados por un guion medio, de la(s) Ruta(s) seleccionada(s) como filtro, en caso de ser más de una, se presentan separadas por una coma. Si no se seleccionó una ruta como filtro, se presenta la leyenda “Todas”.
   3. **Periodo:** Se presenta el rango de fechas filtrado, en formato dd/mm/aaaa.
   4. **Esquema de Productos:** Se presenta el nombre <Esquema.Nombre> del (los) esquema(s) de productos seleccionado(s) como filtro, donde <Esquema.EsquemaID = EsquemaProductos recibido como parámetro>, en caso de ser más de uno, se presentan separados por una coma. Si no se seleccionó un esquema de productos como filtro, se presenta la leyenda “Todos”.
4. El sistema presenta las siguientes columnas:
   1. **Agencia**
   2. **Tipo de Ruta**
   3. **Ruta**
   4. **No. Cliente**
   5. **Nombre del Cliente**
   6. **Nombre del Punto de Venta**
   7. **Giro**
   8. **Clasificación MOD**
   9. Para cada activo de distinto tipo <Activo.Tipo>, relacionado a los clientes obtenidos anteriormente
      1. El sistema presenta una columna titulada con la descripción obtenida del Valor por Referencia “ACITIPO”.
   10. **Foco / No Foco**
   11. **SAP**
   12. Para cada mes que se encuentre relacionado dentro del rango de fechas seleccionado
       1. El sistema presenta una columna titulada de la siguiente manera: Primeras tres letras del mes + “-“+ Últimos dos dígitos del año correspondiente. *Ejemplo: se seleccionó en el filtro el rango de fecha de 1 de diciembre del 2015 al 31 de enero del 2016, se pondría una columna “Dic-15” y otra “Ene-16”*.
   13. **Estatus Cliente**
5. **Total Cartones:** Se presenta la sumatoria vertical de la cantidad vendida en el mes (en cartones) de todos los productos presentados como filas *\*\*Esta sumatoria solo corresponde a las columnas de MES.*
6. Para cada cliente incluido en las ventas surtidas y para cada producto terminado (aquel que no es un producto de tipo contenido o envase) obtenidas en el [***paso 4***](#paso4) *\*\* Se repetirán tantas filas como Productos tenga relacionados el cliente*:
   1. El sistema presenta la siguiente información, ordenándola de manera ascendente por la clave del cliente <Cliente.Clave> y la clave del producto <TransProdDetalla.ProductoClave>:
      1. **Agencia:** Se presenta la clave de la agencia o Centro de Distribución a la que pertenece el cliente <Almacen.Clave> donde <Almacen.AlmacenID = Cliente.AlmacenID>.
      2. **Tipo de Ruta:** Se presenta la descripción obtenida del Valor por referencia TINDMOD correspondiente al valor del campo <Ruta.Tipo>.
      3. **Ruta:** Se presenta la Descripción de la Ruta <Ruta.Descripcion>
      4. **No. Cliente:** Se presenta la clave del cliente <Cliente.Clave>.
      5. **Nombre del Cliente:** Se presenta el nombre corto del Cliente <Cliente.NombreCorto>
      6. **Nombre del Punto de Venta:** Se presenta la razón social del cliente <Cliente.RazonSocial>.
      7. **Giro:** Se presenta el nombre del esquema de Cliente del tipo GIRO al que pertenece el Cliente actual <Esquema.Nombre>. *\*\* Si el cliente no tiene asignado un esquema de este tipo se deja el espacio en Blanco*
      8. **Clasificación MOD:** Se presenta el nombre del esquema de Cliente del tipo MOD al que pertenece el Cliente actual <Esquema.Nombre>. *\*\* Si el cliente no tiene asignado un esquema de este tipo se deja el espacio en Blanco.*
      9. Para cada activo de distinto tipo <Activo.Tipo>
         1. Se busca si el cliente lo tiene relacionado <Activo.Tipo = Activo Actual> donde <ActivoClienteHist.ActivoClave = Activo.ActivoClave> y <ActivoClienteHist.ClienteClave = Cliente Actual*>\*\* Si no se encuentra un activo correspondiente al Tipo se deja vacío, si se encuentra más de un activo del mismo tipo, se agregan como una cadena, separados por “,” coma*.
      10. **Foco / No Foco:** Se presenta el nombre del esquema de Cliente del tipo MOD al que pertenece el Cliente actual <Esquema.Nombre>. *\*\* Si el cliente no tiene asignado un esquema de este tipo se deja la leyenda “No Foco”.*
      11. **SAP:** <TransProdDetalle.ProductoClave>
      12. Para cada mes que se encuentre relacionado dentro del rango de fechas seleccionado
          1. Se presenta la sumatoria de la cantidad de los detalles <∑TransProdDetalle.Cantidad> de las ventas surtidas obtenidas para el cliente y producto actual (ver [**paso 4**](#paso4)), donde <TransProdDetalle.ProductoClave = Producto actual> y <TransProdDetalle.TransProdID = TransProd.TransProdID> y <TransProd.VisitaClave = Visita.VisitaClave> y <Visita.ClienteClave = Cliente actual> y <Dia.FechaCaptura = Mes de la Columna Actual> donde <Dia.DiaClave = <TransProd.DiaClave> o <TransProd.DiaClave1>
      13. **Estatus Cliente**: Si <Cliente.TipoEstado> = 1 poner la leyenda “Activo”, de lo contrario poner la leyenda “Inactivo”.
7. Finaliza el caso de uso

## Flujos alternos

### Opcionales

N/A

### Generales

N/A

# Poscondiciones

N/A

# Firmas de Aceptación

|  |
| --- |
|  |
| José María Alcalá |
| Gerente de Ingeniería / Departamento de Ingeniería – Duxstar Solutions |
| 29/06/2016 |

|  |
| --- |
|  |
| Adán Barrios |
| Líder de Proyecto / Departamento de Implementación - Duxstar Solutions |
| 29/06/2016 |
|  |

|  |
| --- |
|  |
| Nancy Elizabeth Villalobos Plascencia |
| Analista de Sistemas / Departamento de Análisis y Diseño – Duxstar Solutions |
| 29/06/2016 |